A’staff2　バージョンアップ内容

2013年上半期のバージョンアップ内容をご案内致します。

株式会社アライド・システム
2013年5月

新しい　**A’staff2**　は･･･

◆実績評価グラフ◆　イチオシ！

A’staff2から数種類のグラフを見ることができます！
グラフは印刷可能です。

◆来店動機◆

新規だけでなく、来店される毎に来店動機を
登録＆集計できます！

他にも……

◆予約登録◆　顧客呼出前にメニュー選択が可能！

◆DM◆　３×８のラベルに対応！

2013年5月より、
順次バージョンアップ致します。
お手紙やメールでご案内致しますので、
お待ちください。

※アプリケーション保守ご契約の店舗様は、
無償でバージョンアップさせていただきます。

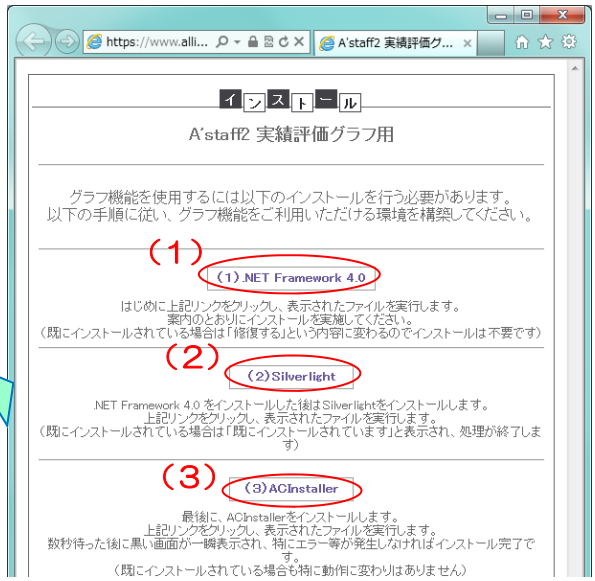
実績評価グラフ

◆A’staff2で、グラフをご覧いただけます。

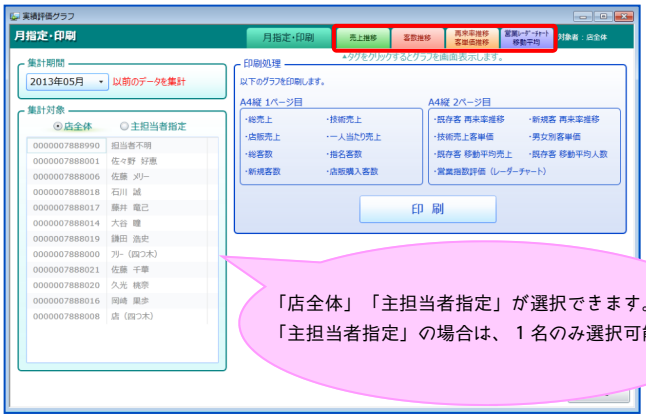
メインメニュー[向上分析]-[実績評価グラフ]

■ご利用いただく前に……　注意!!

[実績評価グラフ]を初めてクリックしたとき、下図のインストール用ブラウザ（InternetExplorer）が表示されます。
（１）～（３）を順番に*[クリック]→[実行]→[インストール]*していただいて、準備完了です！



ブラウザを閉じて、もう一度[実績評価グラフ]
をクリックしてみましょう。



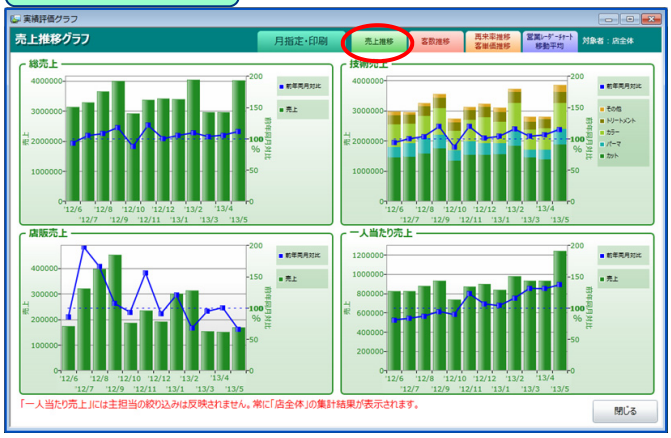
「店全体」「主担当者指定」が選択できます。
「主担当者指定」の場合は、１名のみ選択可能です。

[実績評価グラフ]をクリックすると、左の画面が表示されます。
赤枠のタブをクリックすると集計され、グラフをご覧いただけます。

※「集計期間」（設定年月より過去1年間）
「集計対象」の2箇所を設定できます。

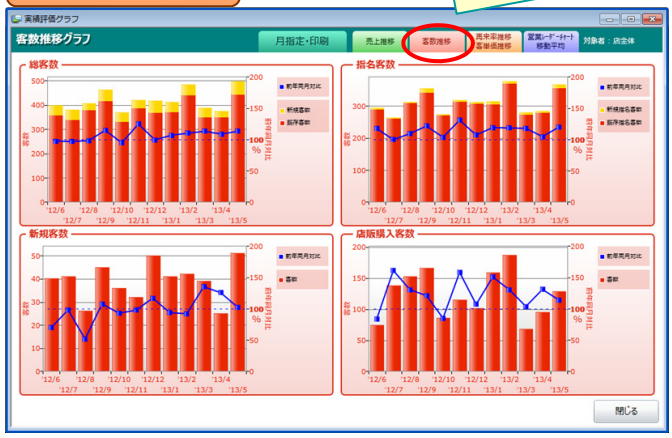
実績評価グラフ

売上推移



総売上 技術売上 店販売上 一人当たり売上	月ごとの売上を棒グラフ（技術売上は大分類別）、前年同月対比（%）を折線グラフで表示

客数推移

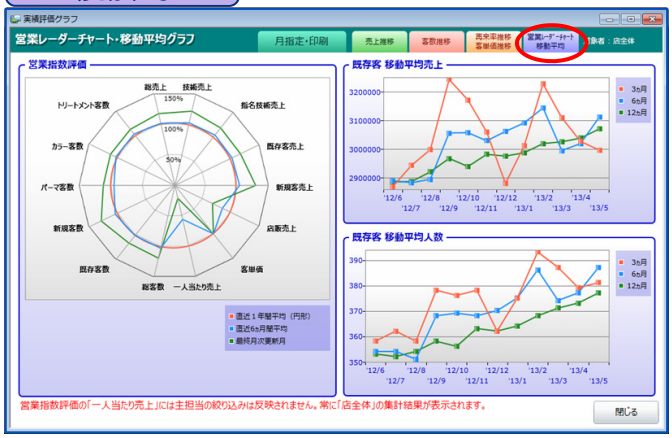


総客数 指名客数 新規客数 店販購入客数	月ごとの客数を棒グラフ（総客数と指名客数は新規・既存別）、前年同月対比（%）を折線グラフで表示

再来率推移
客単価推移

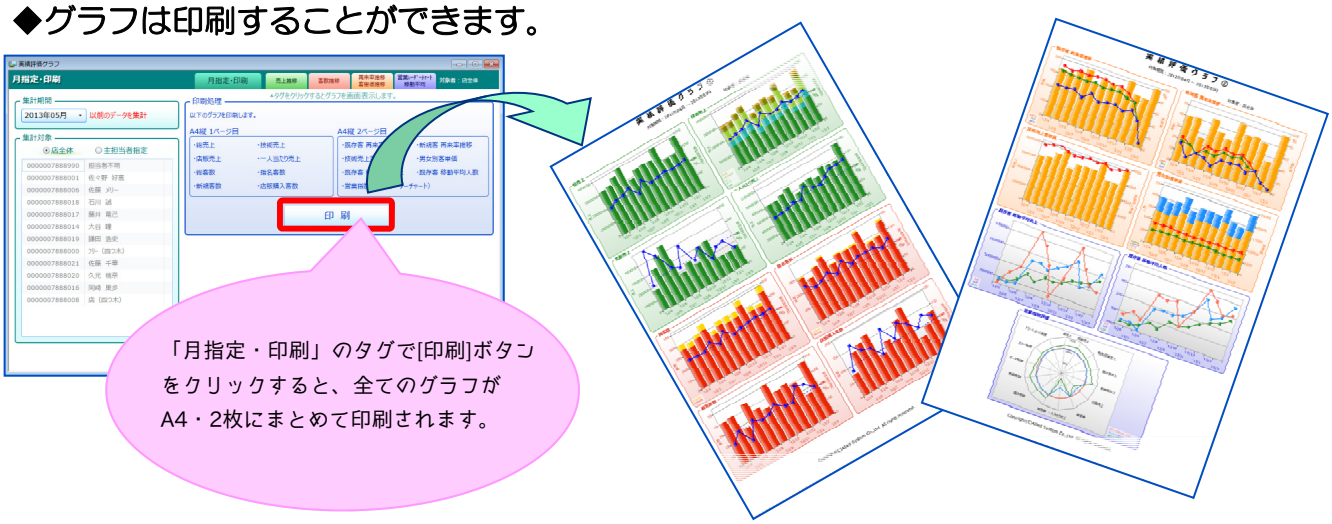
既存客再来率推移 新規客再来率推移	月ごとの客数を棒グラフ、60・90・120日の再来率を折線グラフで表示
技術売上客単価	総売上を棒グラフ、技術売上の客単価を折線グラフで表示
男女別客単価	人数（男女別）を棒グラフ、客単価（男女別）を折線グラフで表示

営業ﾚｰﾀﾞｰﾁｬｰﾄ
移動平均



営業指数評価	赤線の「直近1年間平均」を100%に基準設定し、「最終月次更新月」「直近6ヶ月平均」をレーダーチャートで表示
既存客移動平均売上 既存客移動平均人数	各月を基準に過去3・6・12ヶ月の売上・人数を平均し折線グラフで表示

◆グラフは印刷することができます。

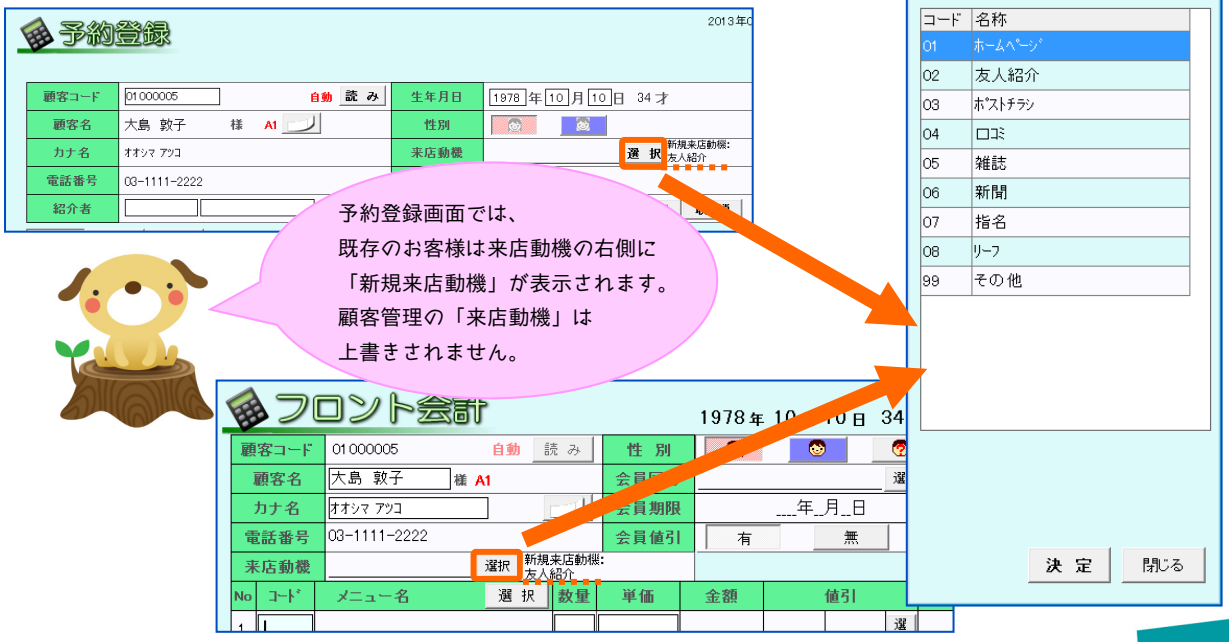


来店動機

◆来店毎の来店動機を登録できるようになります。

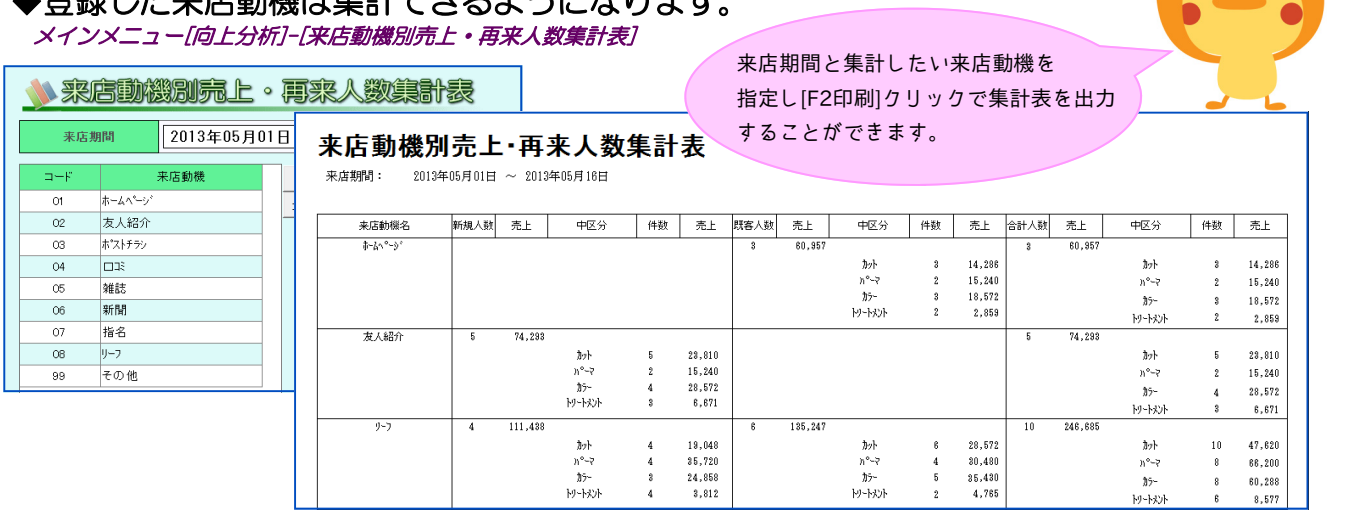
メインメニュー[フロント処理]-[予約受付状況]・[フロント会計]

たくさんのご要望にお応えして、新規来店の時だけでなく来店される毎に「来店動機」を登録できるようになります。
予約登録時・来店時・お会計時（フロント会計）で登録可能です！



◆登録した来店動機は集計できるようになります。

メインメニュー[向上分析]-[来店動機別売上・再来人数集計表]



その他

その他、以下の機能アップを行いました。

予約登録

顧客呼出せずに予約メニューを選択できるようになります
予約に必要な情報を先に伺ってからお名前を確認してもスムーズに予約登録が可能です。

DM

3×8のラベルが対応可能になります
新しいサイズのラベルをご利用いただけるようになります。「DM/メール」画面からご確認ください。

いつも **A'staff2** をご利用頂き、誠にありがとうございます。
アライド・システムでは、**A'staff2** をご利用下さっているお客様のご要望を元に、バージョンアップ内容を決定しております。
「こんな機能が欲しい」「もっとこうだったら便利なのに」等、ご要望がございましたらお気軽にお問い合わせください。

■ご意見・ご感想をお待ちしております。

0422-40-2460

a-concierge@allied.co.jp
http://www.allied.jp/user/

アドレスはこちら