

A'staff2 バージョンアップ内容

2012年下半期のバージョンアップ内容をご案内致します。

株式会社アライド・システム

新しい A'staff2 は・・・

◆予約表がより便利に！

- ・次回予定日の設定で、日数パターンボタンが使えます
- ・予約コピーがもっと便利になります
- ・予約表のスタッフ表示順をパソコン毎に設定

◆集計・分析帳票が追加されます

- ・【新機能】売上ロジックツリーが搭載されます
- ・【新機能】次回予約の集計ができるようになります
(次回予約獲得率、次回予約による来店率)
- ・【新機能】予約キャンセルが集計できるようになります
- ・売上回数分析が機能アップします (技術・店販のみの売上ランキング)

◆その他

- ・A'staff2メインメニューが新しくなります！

バージョンアップの時期について

2012年10月下旬より、順次バージョンアップを実施致します。

お手紙やメールでご案内致しますので、お待ちください。

※アプリケーション保守ご契約の店舗様は、
無償でバージョンアップさせていただきます。



予約表がより便利に！

◆予約表、次回予定日のご案内がより使いやすくなります

メインメニュー-[フロント処理]-[予約受付状況]-[フロント会計]

①次回予定日 日数パターンボタン

次回予定日入力欄に、3つのパターンボタンを設定できるようになります。
【設定】メインメニュー-[F11会計設定]より、好きな日数を設定してください。

会計設定	
主担当者	高田明子
会計機能	会計可能 仮登録のみ
ポイント案内	あり 0P~ なし
技術商品選択区分	大区分 中区分
次回予定日	30日 45日 60日
今回予定日	2012年10月01日
次回予定日	2012年11月05日 30 45 60 日後
前回来店日	2012年09月01日 35日

②予約コピーがもっと便利に！

予約コピーで予約日付を変更する際、コピー先の予約登録状況をレビュー確認できるようになります。

ご来店時に次回予約を登録する際など、予約登録画面を開いたままで空きをチェックして登録できるので、もっと便利にご利用頂けます。

主担当者	サブ1	サブ2
予約日付	2012年10月11日	27日
予約時間	13時30分	現在時刻
メニュー	かつ	選択
備考		予約禁止

③パソコン毎に予約表のスタッフ表示を設定

予約表に表示するスタッフ名は決まった並び順になっています。今回、パソコン毎に好きな表示位置から初期表示させることができるようになりました。

【例：「従業員開始数：7人」で設定した場合】

予約表に初期表示されるスタッフ						
PC 1	スタッフA	スタッフB	スタッフC	スタッフD	スタッフE	スタッフF
PC 2	スタッフG	スタッフH	スタッフI	スタッフJ	スタッフK	スタッフL

A'staff2を複数台で運用頂いている場合、パソコン毎に適したスタッフ表示位置を保持し、より快適にご利用頂けます。

【設定】予約受付状況画面[F10初期設定]より、表示開始順を指定します。

予約表初期表示設定			
分数設定	15分	20分	30分
自動位置補正	戻す	戻さない	
表示開始時間	1時間前	2時間前	3時間前
担当者重複	許可	警告	禁止
従業員読込数	全員	従業員開始数	7人
使用サブ数	サブ2	まで使用	

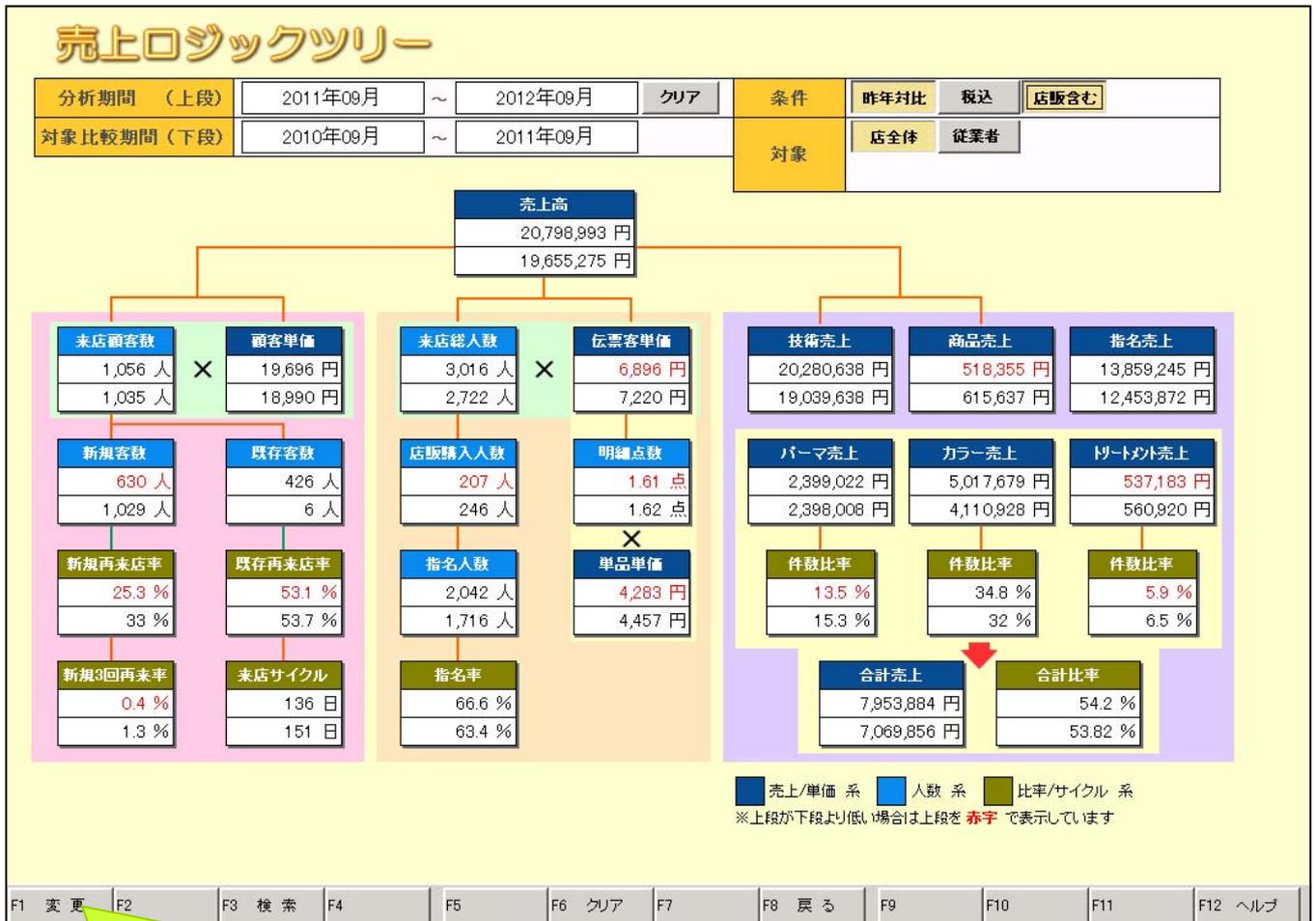
集計・分析帳票が追加されます

◆【新機能】売上ロジックツリーが搭載されます

メインメニュー/[日次処理]-/[売上ロジックツリー]

自店（自分）の「強み」と「弱み」が簡単にわかる！

売上ロジックツリーは、A'staff2に入力された日々の売上データを様々な切り口に分解し、これからどのように売上を伸ばしていくか検討するための分析機能です。



[F1変更]から、再来店日数の変更と、大区分/中区分の切替が可能です。

例えば、上記画面イメージの左端、ピンクのエリアを見てみましょう。売上高という大きな結果を「来店顧客数×顧客単価」という切り口で考えた場合、来店顧客数の内訳は、新規と既存に分かれます。そして、新規・既存それぞれに、再来店率と来店サイクルが重要な要素となっています。それぞれの数値はすべて分析期間と等しい過去期間との対比で表示されています。これからどのように売上を伸ばしていくか検討するためには、前期間より下がってしまった要素、変わらない要素を発見し、改善余地を検討することで具体的な施策が決まります。

■「なんだか難しそう」・・・

[F12ヘルプ]で、「売上ロジックツリーの見方」を開きます。赤字になっている項目・気になる項目は、こちらに記載されたA'staff2の各種分析帳票でさらに詳しい数値を分析し、サロンワークの見直し・改善にお役立てください！

売上ロジックツリーを個人ごとの実績で見れば、1年前や半年前からどれだけ成長したか、また今後どこを強化すれば実績アップできるのかがひとめでわかるよ！



◆ 次回予約の集計ができるようになります

メインメニュー-[日次処理]-[次回予約獲得集計]

次回予約の獲得数・次回予約による来店数を店舗/スタッフ別、日別/累計で集計できるようになります。

ご来店日に登録された予約を「次回予約」と見なし、前回来店日と同じ日に登録された予約で来店すると「次回予約による来店」と見なします。来店サイクルアップに効果的な「次回予約」を数値化し、確実な評価指標としてご活用頂けます。

次回予約獲得集計表

来店日: 2012年10月01日 ~ 2012年10月10日

主担: 明細 | 主担担当者 | 明細担当者 | 店全体含まない

印刷種別: 日別 | 累計

退店者: 非表示 | 表示

従業員コード	従業員名	全選択
0000171001002	高田明子	<input type="checkbox"/>
0000171001003	榎村修一	<input type="checkbox"/>
0000171001005	内山知恵	<input type="checkbox"/>
0000171001007	岩濱益子	<input type="checkbox"/>
0000171001008	多田京津美	<input type="checkbox"/>
0000171001009	藤田千佳	<input type="checkbox"/>
0000171001010	上村結子	<input type="checkbox"/>
0000171001011	橋本洋子	<input type="checkbox"/>
0000171001012	藤原尚美	<input type="checkbox"/>
0000171001013	松田尚子	<input type="checkbox"/>
0000171001014	塚上智弘	<input type="checkbox"/>

次回予約獲得集計表一覧

来店日: 2012年10月01日 ~ 2012年10月10日 | 従業員: 高田明子

日付	従業員名	総人数	内予約有来店数	内次回予約来店数	次回予約来店率	次回予約獲得数	次回予約獲得率
2012年10月01日	高田明子	12	10	5	50.0	7	58.3
2012年10月04日	高田明子	10	10	4	40.0	7	70.0
2012年10月06日	高田明子	19	18	8	42.1	9	47.3
2012年10月07日	高田明子	17	17	7	41.1	8	47.0
2012年10月09日	高田明子	11	10	6	54.5	8	72.7
2012年10月10日	高田明子	8	8	6	75.0	7	87.5

次回予約獲得集計表(累計)

来店日: 2012年10月1日 ~ 2012年10月10日

従業員	総客数	内予約有来店数	内次回予約来店数	次回予約来店率	次回予約獲得数	次回予約獲得率
高田明子	77	73	32	41.5	46	58.7
榎村修一	82	71	23	28.0	32	39.0
岩濱益子	83	58	41	65.0	51	81.0
多田京津美	89	64	37	55.5	31	44.3
藤田千佳	79	72	37	47.4	36	46.0
上村結子	88	88	26	32.5	45	50.0
橋本洋子	71	65	28	39.4	41	55.0

算出方法:
 総人数: 指定した来店日の売上伝票でカウントしており、『ツリー顧客』『新種の店舗』は含まれません。
 予約有来店数: 総人数で取得した売上伝票と予約を紐付け『予約あり』で登録した売上伝票数です。
 内次回予約来店数: 総人数で取得した売上伝票と予約を紐付け受付日以前に売上した売上伝票数。かつ、本日より前の売上伝票数です。
 内次回予約来店率: 内次回予約来店数 ÷ 総人数
 次回予約獲得数: 当日より未来の予約で総人数で取得した売上伝票の受付日と同一の予約数です。
 次回予約獲得率: 次回予約獲得数 ÷ 総人数

集計結果は画面でも、プリントアウトできる出力帳票でも出せます。定期的な実績確認にも、月次報告にも便利です。

全員分を累計で集計して一覧で実績比較をしたり、ひとりひとり日別で集計して日々の成果をチェックしたり...

次回予約獲得集計表をサロンワークに取り入れることで、目標意識をもって次回予約をオススメしていくことができます。



◆ 予約キャンセルが集計できるようになります

メインメニュー-[日次処理]-[予約キャンセル検索]

予約キャンセル（予約登録画面で[キャンセル]を押して取消した予約）を、担当者別に集計できるようになります。

予約キャンセル検索

照会日付: 2012年10月01日 ~ 2012年10月11日

条件: キャンセル日 | 予約日 | 受付日

退店者: 非表示 | 表示

従業員コード	従業員名	全選択
0000171001002	高田明子	<input type="checkbox"/>
0000171001003	榎村修一	<input type="checkbox"/>
0000171001005	内山知恵	<input type="checkbox"/>
0000171001007	岩濱益子	<input type="checkbox"/>
0000171001008	多田京津美	<input type="checkbox"/>
0000171001009	藤田千佳	<input type="checkbox"/>
0000171001010	上村結子	<input type="checkbox"/>
0000171001011	橋本洋子	<input type="checkbox"/>
0000171001012	藤原尚美	<input type="checkbox"/>
0000171001013	松田尚子	<input type="checkbox"/>
0000171001014	塚上智弘	<input type="checkbox"/>

予約キャンセル検索一覧

照会日付: 2012年10月01日 ~ 2012年10月11日

対象: キャンセル日

顧客コード	顧客名	予約日	主担当	キャンセル日	受付日	次回来店日	次回主担当
01000016	北川 千佳	2012年09月09日	内山知恵	2012年10月04日	2012年09月06日		
01000018	内山 あかね	2012年09月08日	藤田千佳	2012年10月04日	2012年09月06日		
01000022	大沢 理奈	2012年09月07日	内山知恵	2012年10月04日	2012年09月06日	2012年10月27日	藤田千佳
01000022	大沢 理奈	2012年10月04日	藤田千佳	2012年10月04日	2012年10月04日	2012年10月27日	藤田千佳

予約キャンセル検索集計表

検索条件: 2012年10月01日 ~ 2012年10月11日 | 条件: キャンセル日

従業員コード	従業員名	予約日	取消日	キャンセル日	予約日	取消日	予約日	取消日
01000016	北川 千佳	2012年09月09日	2012年10月04日	2012年10月04日	2012年09月06日	2012年09月06日		
01000018	内山 あかね	2012年09月08日	2012年10月04日	2012年10月04日	2012年09月06日	2012年09月06日		
01000022	大沢 理奈	2012年09月07日	2012年10月04日	2012年10月04日	2012年09月06日	2012年09月06日	2012年10月27日	2012年10月27日
01000022	大沢 理奈	2012年10月04日	2012年10月04日	2012年10月04日	2012年10月04日	2012年10月04日	2012年10月27日	2012年10月27日

◆売上回数分析で、技術・店販のみで集計できるようになります

メインメニュー-[顧客識別]-[顧客分析メニュー]-[売上回数分析]

売上回数分析

アプローチ名	売上回数分析			人数	件
来店期間	___年__月__日	~	___年__月__日	平均合計売上	円
担当技術者	選択	通店者も含む	クリア	平均来店回数	回
最終技術者	選択	通店者も含む	クリア	平均客単価	円
合計売上	円	~	円	技術売上	円
店販売上	円	~	円	来店回数	回
最終DM発行日	___年__月__日	~	___年__月__日	順位	
DM発送区分	全部	発送のみ	停止のみ	合計売上順位	技術売上順位
最終来店日	___年__月__日	~	___年__月__日	店販売上順位	来店回数順位
未来の予約	全部	予約のみ	キャンセルのみ	上位	位まで表示
クーポン	全部	有効のみ	無効のみ		

例えば、新しい商品をオススメするため、『サンダル付きのDMを出す』といった場合、店販購入金額が一定以上のお客様を検索し、店販購入金額順にランキングして上位50名様だけにDM送付、といった使い方ができますね。



売上回数分析で、「技術売上金額」「店販売上金額」のみでのランキング表示ができるようになりました。

売上回数分析は、指定条件内のお客様のみで、平均合計売上・平均来店回数・平均客単価を確認するのにも便利な機能です。

技術のみ、店販のみでの集計ができるようになったことで、より幅広くご活用頂けます。

その他

今回のバージョンアップで、A'staff2メインメニューが新しくなります。

【設定】新しいメインメニューを使う場合は、メインメニュー-[F12色設定]ボタンより、「New」を選択してください。

メインメニュー

- フロント処理
- 日次処理
- 商品管理
- 向上分析
- 勤怠登録
- システム
- 顧客識別
- 経営管理
- 終了

- 入出金登録
- 日報照会
- 日次・月次集計
- 売上日報
- 売上累計表
- 明細担当者別売上累計表
- 13ヶ月連続集計表
- 技術商品売上集計表
- 売上集計レシート
- アシスタントポイント集計表
- 予約受付件数集計表
- レジ精算
- 曜日時間帯別売上・来店人数集計表
- 次回予約獲得集計表
- 予約キャンセル検索
- 売上ロジックツリー

Ver 1241.8.27
TBL 20120528
Astaff本社

【設定】[F12色設定]→「New」を選択！

Copyright (C) 2012 Allied System Co., Ltd. All rights reserved.

F1 F2 F3 F4 F5 F6 F7 F8 終了 F9 F10 F11 会計設定 F12 色設定

今まで画面の先にあったメニューも、メインメニューから一気にアクセスできるようになるよ！



いつもA'staff2をご利用頂き、誠にありがとうございます。

アライド・システムでは、A'staff2をご利用くださっているお客様のご要望を元に、バージョンアップ内容を決定しております。

「こんな機能が欲しい」「もっとこうだったら便利なのに」等、ご要望がございましたらお気軽にお問い合わせください。

■ご意見・ご感想をお待ちしております。

0422-40-2460

a-concierge@allied.co.jp
http://www.allied.jp/user/

アドレスはこちら！